**Академія краудфандингу ПРООН оголошує набір на навчання**

Програма розвитку ООН (ПРООН) в Україні та CookEd agency розпочинають набір підприємців та стартаперів із Донеччини та Луганщини до Академії краудфандингу 2019. Ініціатива реалізується у рамках Програми ООН із відновлення та розбудови миру за підтримки Європейського Союзу.

Якщо ти гориш своєю справою та хочеш її розвивати, подавай свою заявку на навчання. Краудфандинг — це прозорий та інноваційний інструмент для залучення коштів та підтримки бізнес-ідеї від простих громадян.

Провідні експерти з краудфандингу, копірайтингу, дизайну та соціальних медіа допоможуть підприємцям залучити необхідне фінансування для розвитку власної справи за допомогою онлайн-інструментів та інноваційних методик. Щоб стати учасником Академії краудфандингу, підприємці мають описати свою бізнес-ідею та пояснити, для чого і скільки коштів їм для цього необхідно залучити.

**Академія краудфандингу це:**

● 4 дні живого навчання з провідними експертами-практиками;

● онлайн-навчання та консультації;

● супровід у створенні заявки на краудфандинг;

● запуск кампанії зі збору коштів;

● унікальний досвід та нові знайомства.

Учасники минулої Академії краудфандингу успішно залучили кошти та навіть знайшли іноземних інвесторів для своїх проектів. Серед прикладів запуску власної справи: наукова-квест гра «Таємна експедиція», WalQlike — екскурсії з загадками, Традиційні килими Полтавщини, VoltyCo — виробництво електричних велосипедів.

**Вимоги до учасників:**

● мати підприємство/справу/проект, що працює, або презентувати бізнес-ідею та план її втілення

● команда щонайменше з 2 осіб, бажано з досвідом маркетингу чи комунікацій;

● мати власний або партнерський ФОП;

● готовність інвестувати час та зусилля в навчання в Академії та проведення власної кампанії. Загалом у період з березеня по травень включно планується провести 4 дні офлайн-навчання, щотижневі годинні скайп-конференції та виконання тематичних завдань для підготовки кампанії, витрачаючи щонайменше 10 годин на тиждень на її проведення.

**Дати навчання:**

**29-30 березня** **— Модуль 1** (місце проведення — Донецька область, локація уточнюється).

**13-14 квітня — Модуль 2** (місце проведення — Київ).

Присутність на модулях обов’язкова.

Учасникам покривається проїзд, харчування та проживання.

Реєстрація заявок триває до 21 березня. Залишайте свою заявку за посиланням **https://bit.ly/2TCuw7b**

Довідкова інформація:

З 2015 року ПРООН в Україні надає гранти на започаткування або розвиток власної справи та навчає людей бізнес-навичкам у Східній України. За цей час було підтримано близько 650 бізнесів та створено понад 3300 робочих місць у постраждалих від конфлікту Донецькій, Луганській та інших областях України.

CookEd agency – агенція краудфандингу та саморозвитку, спеціалізується на консалтингу та супроводі краудфандингових кампаній. Агенція створила онлайн-курс «Джерела: гроші та самоповага» та першу школу краудфандингу FUNDays.

Медіа партнер проекту - Marketing Media Review.

Для запитів ЗМІ:

Юлія Самусь, спеціалістка з комунікацій, ПРООН в Україні, +38 097 139 14 75, **yuliia.samus@undp.org**

Додаток 1

**Програма грантової підтримки ЕБРР для МСБ**

Грантова програма консалтингових проектів ЄБРР розроблена для того, щоб надати малому та середньому бізнесу унікальну можливість для розвитку шляхом залучення кваліфікованих та досвідчених консультантів на умовах часткової компенсації вартості проекту.

Роки успішної реалізації Програми на прикладах демонструють, як консалтингові проекти, які допомагають бізнесу отримати інструменти, навички і знання, необхідні для масштабування бізнесу, залучення фінансування, виходу на зовнішні ринки тощо.

**Ми допомагаємо:**

1) Провести Вам загальну попередню бізнес-діагностику на першій зустрічі з аналітиком ЄБРР;

2) Залучити професійних консультантів та в подальшому використати їхні знання та інструменти для розвитку Вашого бізнесу;

3) Надаємо супровід проекту від самого початку до його завершення;

4) Компенсуємо частину вартості проекту (від 50% від вартості проекту, для проектів з енергоефективності компенсація становить 75%)

5) Знижуємо ризик невдалого проекту.

**Напрямки консалтингового проекту:** інформаційні технології, системи якості, стратегія, маркетинг, організаційне консультування, операційна ефективність, інженерні рішення, енергоефективність, управління фінансами.

**Вимоги до бізнесу, що може отримати грант на консалтинговий проект:**

- більше 2-х років на ринку

- більше 50% компанії належить громадянам України

- від 10 до 250 співробітників у штаті компанії

- потенціал для розвитку, наявність конкурентних переваг

- гарна ділова репутація власників

- потреба у залученні консультанта

**Перелік необхідних документів:**

- Якісна скан-копія анкети-заявки за підписом директора компанії;

- Якісна скан-копія виписки з державного реєстру компаній або електронної виписки з державного реєстру за підписом директора компанії 2016-2017 рр.;

- Якісна скан-копія річних фінансових звітів (форми 1 та 2) за останні два роки, завірені печаткою держоргану про їх отримання або із електронними квитанціями

- Про отримання звітів держорганом, що подавались в електронному виді (для ФОП- річні податкові накладні так само завірені);

- Якісна скан-копія статуту компанії (або копії всіх сторінок паспорту для ФОП);

- PDF звіт, який надсилається Вашій компанії по результатам проходження опитувальника Busniess Lens за підписом керівника(<http://ebrdbusinesslens.com/>) .

Прохання також заповнити короткий відгук стосовно корисності даного інструменту - <https://form.jotformeu.com/71942332028351>

**Кроки до старту консалтингового проекту:**

|  |
| --- |
| В середньому процес відбору учасників триває 2-4 тижні. |
| 1 | Заповнити анкету та надіслати, разом із необхідними документами, на електронні адреси knowhowukraine@ebrd.com та khalilot@ebrd.com |
| 2 | Перевірка комплектності наданих документів ЄБРР (2-5 робочі днів). |
| 3 | Зустріч представників ЄБРР з менеджментом та/або власниками компанії. |
| 4 | Затвердження підприємства на участь у програмі. |
| 5 | Донесення рішення до компанії, що подала заявку.  |

**Вибір консультанта**

Консалтингові послуги надаються консультантами, які перекваліфіковані згідно процедур ЄБРР. Відбір консультанта відбувається через процедури міні-тендеру. Клієнт обирає консультанта серед трьох кандидатів, запропонованих ЄБРР.

Клієнт також може самостійно пропонувати консультанта, але якщо цей консультант не має статусу пре-кваліфікованого в ЄБРР, йому необхідно пройти цю процедуру перед початком проекту.

Додаток 2

**Программа фінансової підтримки ЕБРР для МСБ**

|  |  |
| --- | --- |
| **Цільовий розмір фінансування** | від 1 млн. до 10 млн. євро (можливість і умови збільшення розміру фінансування обговорюються); |
| **Цільова форма** | -прямий кредит Банку, номінований у гривні, євро або дол. США (відсутність обмежень НБУ по виплаті % і повернення позики Банку);-конвертація позики в капітал, або можливість вкладень в акціонерний капітал з часткою Банку до 35% обговорюється додатково; |
| **Цільовий термін фінансування** | від 3-х до 10 років (можливість збільшення терміну до 15 років обговорюється); |
| **Цільовий термін структурування кредита** | 9-12 місяців (з моменту надання в Банк документації):проведення поглибленої фінансової, юридичної та технічної перевірки;структурування умов і видача кредиту; |
| **Цільова ставка** | Міжбанківська ставка (Libor / Euribor для валюти) + ринкова премія за ризик (обговорюється, як плаваюча, так і фіксована ставка); |
| **Забезпечення**  | Застава активів (з урахуванням незалежної оцінки) в розмірі 1.5x до суми кредиту і корпоративних прав + інші форми забезпечення, що дозволяють знизити премію за ризик; |
| **Субсидія** | -Банк не субсидує проекти і не надає пільги, але ефективна вартість фінансування може бути знижена за рахунок використання грантів, в т. ч. для проведення аудиту за МСФЗ, отримання кваліфікованих консультацій щодо реструктуризації корпоративного управління, впровадження технологій, розробки ТЕО та ін.; |
| **Вимоги** | -EBITDA (за середнім курсом за період) від 1 млн євро;Сума всіх існуючих кредитів і планової позики Банку не вище 2.5x фактичної EBITDA;-Відповідність критеріям МCП:1. Кількість працівників (на повній ставці) - не вище 500 осіб;2.а. Річний обсяг реалізації підприємства / холдингу - не вище 50 млн євро за середнім курсом, або2.б. Обсяг активів підприємства / холдингу - не вище 43 млн євро за курсом на звітну дату; |
| **Цільове використання** | * Придбання підприємств, розширення, інновації, підвищення конкурентоспроможності, експортного потенціалу, ефективності (в т.ч. енергоефективності);
* Суворо контролюється Банком на всіх етапах фінансування;
* Банк не надає кошти для цілей рефінансування існуючих кредитів;
 |
| **Умови співробітництва** | * На момент схвалення кредиту наявність прозорої структури володіння і управління (пропонується консультаційна допомога);
* Наявність аудиту фінансової звітності за системою МСФЗ, або готовність до проведення аудиту (пропонується консультаційна допомога);
* Дотримання принципів екологічної та соціальної відповідальності;
 |
| **Переваги фінансування** | * Канікули на виплату тіла кредиту (1-2 року обговорюються);
* Підтримка Банку по залученню необхідних експертиз для успішної реалізації проекту (в т.ч. гранти ЄС на кваліфіковані консультації щодо виходу на ринки ЄС, впровадження передових технологій, аудит за МСФЗ, технічний аудит, юр. послуги і т.д.);
* Можливість збільшення розміру фінансування Банку / партнерських міжнародних фінансових організацій, у міру зростання підприємства;
* Підтримка державних органів управління завдяки репутації та місії Банку.
 |